



Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Leme

Ano 1 | Nº 3 | novembro - dezembro 2012 www.acileme.com.br

# Especial ACIL 40 anos

Conheça nossos departamentos e confira a Homenagem a Francisco Geraldo Pinheiro Presidente 2006/2007 e 2008/2009



# FESTIVAL DE PRÊMIOS

## ACIL 40 ANOS

A ACIL faz aniversário e quem ganha é você!



Jantar Comemorativo ACIL 40 Anos

Clube de Vantagens ACIL

Horários para o Comércio de Leme em 2012 e Janeiro de 2013

## Expediente



Revista Acil é uma publicação bimestral da Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Leme.

Tiragem: 1.250 EXEMPLARES  
Distribuição gratuita e dirigida aos associados  
Editoração: NATHÁLIA C. M. SILVA  
Revisão: EQUIPE ACIL  
Diagramação: NATHÁLIA C. M. SILVA  
Projeto gráfico: MARCOS MARINHO  
Composição, Impressão: GRÁFICA BRILHO  
(19) 3571-7999  
Colaboração: EQUIPE ACIL  
Os artigos desta revista não refletem necessariamente o ponto de vista da ACIL sobre o tema.

## DIRETORIA EXECUTIVA

## Presidente

Joubert Pagliari Faccioli

## 1º Vice Presidente

Valentin Ferreira

## 2º Vice Presidente

Mauricio Rodrigues Ramos

## 1º Tesoureiro

João Carlos Pinheiro

## 2º Tesoureiro

José Cláudio Beltram

## 1º Secretário

Antonio Sérgio Pereira

## 2º Secretário

João Zaccaro Filho

## CONSELHO CONSULTIVO

## Presidente do Conselho:

Francisco Geraldo Pinheiro

## Integrantes do Conselho:

Cláudio Aparecido Altoé

Danilo Grabert Lanza

Francisco Escoriza da Silva

Gustavo Moraes Cazelli

Jorge Manuel Thenaisie Coelho Osório

Marcelo Francisco de Freitas

Mário Massamori Kohatsu

Orestes Luis Tambolin

Paulo Henrique Furlan

Pedro Luis Bueno

Rafael Fernandes De Carli

Ricardo Cello Faccioli

Roberto Rosa

Silvio Carlos Rodrigues

Wagner Da Roz Filho

Walter Dutra de Souza

## Índice

- 03 Palavra da Diretoria  
03 Novos Sócios  
04 Conheça os Departamentos da ACIL  
05 Homenagem Francisco Geraldo Pinheiro 2006/2007 e 2008/2009  
06 Homenagem Rotary 60 anos  
07 Campanha Festival de Prêmios ACIL 40 anos  
08 Agenda e Show de Eventos  
09 Lançamento SEBRAE Mais e ALI  
10 Jantar Comemorativo ACIL 40 anos  
12 Empresas que não se ajustarem ao SPED Fiscal estarão sujeitas a multas  
13 Você sabe como contratar um bom funcionário?  
14 Entrevista Bonita Boutique  
15 Entrevista Xodó Presentes  
16 Dicas para vendas de final de ano  
17 Clube de Vantagens  
19 Horário do Comércio  
19 Agenda Tributária Novembro e Dezembro

## CANAIS DE COMUNICAÇÃO

Facebook: <http://www.facebook.com/acildeleme>

Twitter: <https://twitter.com/acileme>

Site: [www.acileme.com.br](http://www.acileme.com.br)

Endereço: Avenida Carlo Bonfanti, 106  
CEP 13-610-238 - Centro – Leme-SP  
Telefone: (19) 3573-7100



João Carlos Pinheiro  
Diretor da ACIL

## Saiba mais: Desoneração sobre folha de pagamento

Anunciado pelo Governo Federal em agosto deste ano, o benefício faz parte de um pacote de medidas que visa incentivar a atividade econômica no país. A desoneração reduz a contribuição previdenciária e é direcionada somente para alguns setores. Por isso, começo ressaltando a importância de consultar o seu CNAE e sempre buscar mais informações com o seu Contador.

O benefício é previsto na Medida Provisória nº 540 de 2011 e compreende a substituição previdenciária por uma alíquota que incidirá sobre a receita bruta das empresas. Em alguns casos a empresa passará a ter a contribuição previdenciária básica de 20% substituída pela contribuição de 1% ou 2% (dependendo do produto fabricado), sobre a receita bruta.

## Qual é o objetivo da desoneração na folha?

São muitos, em primeiro lugar, ela ampliará a competitividade da indústria nacional, por meio de custos laborais, e estimulará as exportações, isentando-as da contribuição previdenciária.

Em segundo lugar, estimulará ainda mais a formalização do mercado de trabalho, uma vez

que a contribuição previdenciária dependerá da receita e não mais da folha de salários. Por fim, as assimetrias na tributação entre o produto nacional e importado serão reduzidas, impondo sobre este último um adicional sobre alíquota de COFINS-Importação igual a alíquota sobre a receita bruta que a produção nacional pagará para Previdência Social.

## Essa mudança de base de contribuição é para todas as empresas?

Não, como citado anteriormente ela é direcionada apenas para alguns setores. Em suma, para as empresas que se enquadrarem nas atividades econômicas ou que fabricarem produtos industriais listados na Medida Provisória, além daquelas já beneficiadas pela Lei nº 12.546/2011, que inaugurou a desoneração da folha.

## Qual será a alíquota sobre a receita bruta que as empresas enquadradas na Medida Provisória pagarão?

Vai depender do setor em que a empresa atua ou o produto que produza. O Governo decidiu adotar duas alíquotas diferentes:

- 1% para empresas que produzem determinados produtos industriais (identificados pelo

código da Tabela de Incidência do Imposto sobre Produtos Industrializados – TIPI); e

- 2% para as empresas do setor de serviços, como aquelas do ramo Hoteleiro, Call Center e Design Houses, e as que prestam serviços de tecnologia de informação e comunicação.

**Em nosso site [www.acileme.com.br](http://www.acileme.com.br), em destaque na primeira página, você encontrará um documento completo com todas as respostas referentes à desoneração sobre folha de pagamento. Acesse e saiba mais!**

Restou alguma dúvida? Entre em contato conosco que buscaremos a resposta para você!

Para verificar se sua empresa se enquadra e a partir de quando estará sujeita à “Desoneração sobre a Folha”, sugerimos que consulte o seu CNAE e peça mais informações para seu Contador.

Aproveito para finalizar destacando a importância de manter-se sempre atento com as obrigações e benefícios de sua empresa, busque sempre atualizar-se com notícias da área financeira e sobre sua área de atuação, pois para a sobrevivência e crescimento de seu empreendimento é essencial que o Empresário se mantenha informado.

## NOVOS SÓCIOS

Sejam Bem-vindos

ZF Fundação .....	(19) 3567-1403
Locadora Vitória (Concessionária) .....	3571-8057
Oficina do Necão .....	3554-1587
Kdopp Móveis.....	3572-1842
Vitória Reciclagem (Reciclagem Plástica).....	3571-7332
Chaise Cadeiras, Poltronas e Acessórios .....	3053-1695
Central Vasos .....	3554-3032
Exclusiv – Salão de Beleza .....	3571-9728
Fernando Auto Elétrica .....	3554-3505
Comercial Lemense (Comércio de Ferragens) .....	3053-1000
Lanchonete do Pelé.....	(19) 9853-0364
Residencial Vivenda do Bosque.....	(19) 3563-1150
Pedacinho do Céu .....	3571-6479
Catavento Modas .....	3554-4908
DS Representação Comercial.....	(19) 9677-6465
Construmarve Pré Moldados .....	3053-2344
LC Areias Especiais .....	(19) 3567-1575
Galy Decorações .....	9291-3198
Flávio Mitsuo Goto (Preparação de Documentos).....	9484-3866

## Departamentos:

**Fax/Atendimento:** Simone e Eduardo - (19) 3573-7100  
Orientam o público, direcionam ligações e tiram cópias/fax.

**PAE-SEBRAE/ EMPREENDER:** Tânia – (19) 3573-7106  
e-mail: paeleme@acileme.com.br  
Fique sabendo como ser um EI e confira dicas de gerenciamento e organização para sua empresa.  
Os atendimentos são gratuitos, porém, precisam ser agendados previamente.

**SCPC: Josefina e Lucas** – (19) 3573-7102 / e-mails: scpc@acileme.com.br e scpc2@acileme.com.br  
Informações e Consultas ao Sistema de Proteção ao Crédito.  
Atenção: as consultas para pessoas físicas são realizadas apenas no balcão da ACIL. O interessado deve comparecer pessoalmente com os documentos originais de CPF e RG. Este tipo de consulta é gratuito.

**Vendas/Filiação: Luiz Roberto (Beto) e Daiane** - (19) 3573-7100 / e-mails: vendas@acileme.com.br e comercial@acileme.com.br  
Saiba mais sobre os produtos e serviços da ACIL. Não é Sócio? Aproveite e venha conhecer o nosso Clube de Vantagens.

**C.R.C: Guilherme e Ana** – (19) 3573-7100  
e-mails: crc@acileme.com.br e crc2@acileme.com.br  
Conheça a Central de Recuperação de Crédito, enquanto você cuida dos seus negócios ela cuida das suas cobranças. Muito mais praticidade e comodidade para você, associado.

**Financeiro:** Dúvidas sobre boletos, entre em contato pelo telefone (19) 3573-7103 ou e-mail administracao@acileme.com.br

**Convênios:** Denise – (19) 3573-7104  
e-mail: convenios@acileme.com.br  
Informações referentes aos convênios Unimed, Santa Casa, Gati e O.S. Odontológica.

**Eventos:** Karen – (19) 3573-7105  
e-mail: eventos@acileme.com.br  
Faça suas reservas e fique informado sobre a programação de eventos da ACIL.

**Relações Públicas:** Nathália – (19) 3573-7107  
e-mail: relacoespublicas@acileme.com.br  
Sugestões de pautas para a Revista, site e mídias sociais. Através deste departamento a ACIL faz a ponte de informações entre Comunidade, Associados e Associação.

**Jurídico:** Denis – (19) 3573-7100  
Atendimento e dúvidas no setor jurídico de 3ª e 5ª feira com agendamento prévio.

**Gerência:** Sebastião e Ângela – (19) 3573-7109  
e-mails: gerencia@acileme.com.br e supervisora\_adm@acileme.com.br  
Assuntos relacionados à Associação.



## Francisco Geraldo Pinheiro

Nascido em Leme, no ano de 1958, começou a trabalhar bem cedo. Com 10 anos de idade conseguiu seu primeiro emprego na Empresa Alpe, e logo após trabalhou no Bar da Dona Noemia. Em 1971, com 12 anos de idade foi agraciado com a chance de trabalhar na Farmácia Aliança, até hoje estabelecida na Avenida 29 de Agosto, e nela permaneceu até o ano de 1983, quando decidiu montar sua própria farmácia, a "Farmácia do Chico", cujo endereço era na Rua Bernardino de Campos.

Enfrentou todas as dificuldades possíveis, mas sua coragem e persistência o fizeram continuar, acreditar, sempre inovar e enxergar nos desafios que se apresentavam, uma oportunidade de fazer de forma diferente e melhorar. Com isso, a sua farmácia na Rua Bernardino de Campos, mudou para o prédio no qual ficava a Farmácia Avenida, onde ficou até o início de 1993. Em 22 de março de 1993, mudou-se de forma definitiva para a Rua Praça Manoel Leme, onde está até os dias atuais.

Com todas estas mudanças, o "Chico", como é conhecido e tratado carinhosamente por todos que o conhecem, entendeu que chegara a hora de realizar um novo salto para sua empresa e se tornou franqueado de uma das maiores e mais respeitadas redes de farmácias do País, a Rede Farmais. Em sua trajetória, sempre procurou estabelecer o equilíbrio em sua vivência empresarial, conciliando o interesse econômico do seu negócio ao respeito, atenção e atendimento com qualidade para as pessoas, exercendo suas atividades de empresário e dedicando parte de seu tempo em atender as pessoas no dia a dia. O Senhor Francisco estudou em Leme e também na Escola Técnica de Araras. Atualmente, ele continua os estudos e administra seu tempo para conseguir participar de cursos presenciais e pela internet, tanto os que tratam de assuntos de sua área, quanto outros, abrangendo assuntos diversos.

Sempre com o foco no progresso, a partir do ano de 1997 iniciou o processo de ampliação do número de lojas para sua rede, que atualmente conta com 08 estabelecimentos em Leme.

Seu ingresso na ACIL, foi através do convite realizado em 1989 pelo Senhor Arlei de Oliveira para participar da chapa na eleição neste mesmo ano, vindo a ser eleito para o cargo de Conselheiro da ACIL para o Biênio 1990/1991. Retornou à ACIL em 2002 através de convite do Senhor Valentin Ferreira, ocupando o cargo de 1º Secretário no biênio 2002/2003, no biênio 2004/2005 ocupou o cargo de 1º Vice Presidente e foi Presidente da ACIL nos biênios 2006/2007 e 2008/2009. Atualmente ocupa o cargo de Presidente do

Conselho Consultivo da ACIL.

Desde sua primeira ocupação na administração da ACIL nos anos 1990 e 1991, até os dias atuais, o Senhor Francisco Geraldo Pinheiro sempre foi participativo, presente nas reuniões, eventos e ações realizadas pela ACIL.

Durante sua gestão como Presidente da ACIL, procurou dar continuidade aos trabalhos das Diretorias que o antecederam. Dentre as principais realizações de sua equipe de trabalho (Diretores, Conselheiros e Colaboradores), destacamos: Processo de renovação; treinamento dos funcionários e modernização de equipamentos da ACIL; inauguração do PAE – Posto SEBRAE de Atendimento ao Empreendedor de Leme em 2006, cujo processo iniciou em 2005 durante a gestão do Senhor Valentin Ferreira; inauguração da Cooperativa de Economia e Crédito Mútuo dos Empresários de Leme - SICOOB CREDIACIL em 2007, inicialmente estabelecida dentro de uma sala na ACIL e em 2008, durante sua segunda gestão, transferida para uma sala maior, também na ACIL, mas com acesso externo; aproximação com a Prefeitura para realização de ações em conjunto, em prol dos Associados e de Leme; novas ações para captação de Associados; realização de ações sociais através de eventos com doação de alimentos ou materiais de limpeza às Entidades Beneficentes de Leme; participação da ACIL na organização da Área de Exposição no recinto da Festa do Peão de Leme; apoio da ACIL à Prefeitura de Leme na colocação de enfeites de final de ano na cidade; incentivo para a realização de treinamentos, palestras, cursos para Empresários e seus Colaboradores, com o objetivo de melhorar e qualificar as pessoas, conseguindo em alguns momentos trazer públicos de até 400 pessoas em palestras realizadas nos salões da ACIL; incentivo a realização do Jantar de Aniversário da ACIL e a compra em dezembro de 2009 do primeiro lote (em frente à ACIL), onde em dezembro de 2011 foi inaugurada a atual sede da Cooperativa SICOOB CREDIACIL, localizada na Avenida Carlo Bonfanti, nº. 113.

"Acredito que quando a pessoa é um bom colaborador ou um empresário engajado, transfere isso para sua vida pessoal e se torna melhor para si, para sua família e para a sociedade. Entendo que as empresas devem investir na capacitação de seus colaboradores. Durante todo este período em que estou na ACIL, sou muito grato, pois aprendi muito e continuo aprendendo" – conclui o Senhor Francisco Geraldo Pinheiro.

## Destaque: Departamento de Convênios

A ACIL possui em sua sede um departamento responsável por convênios de saúde com preços diferenciados e serviços médicos com valores especiais aos Associados. Atualmente os convênios oferecidos são: Unimed, Santa Casa Saúde, Gati - Serviços Médicos e O.S. Odontológica, além de descontos concedidos através de parceria feita com dentistas, laboratórios de análises clínicas, patológicas e veterinárias, radiologia odontológica e outras especialidades médicas. (Confira a lista de profissionais na página 17 desta edição).

Denise Gaspareto Quierelli e Daiane Rodrigues Lopes cuidam da intermediação entre convênios e Associados,

fazendo adesões, exclusões e tirando dúvidas sobre os serviços oferecidos por cada uma das prestadoras.

"Quando uma pessoa vem até a ACIL em busca dos planos de saúde, oferecidos pelos convênios em parceria com a Associação, por conta dos valores especiais concedidos, nós esclarecemos todas as etapas para a inclusão da empresa no plano de saúde, além disso, orientamos quanto à funcionalidade que cada plano oferece para cada situação. Podemos dizer que prestamos uma assessoria aos nossos Associados na hora destes escolherem seu convênio e subsequentemente o plano de saúde, tirando todas as dúvidas possíveis. Trabalhamos também na orientação pós inclusão, sanando possíveis dúvidas



Daiane Rodrigues Lopes e Denise Gaspareto Quierelli cuidam do Departamento de Convênios

quanto aos procedimentos internos de cada plano", complementa Denise

Para mais informações entre em contato com Denise ou Daiane – (19) 3573-7104 ou convenios@acileme.com.br (Denise) / comercial@acileme.com.br (Daiane)

# 60 anos de Rotary Club de Leme



José Luiz de Souza Sardinha - Rotariano e Ex-Presidente da ACIL, Daniel Pereira Ribeiro - Presidente do Rotary Club de Leme, Joubert Pagliari Faccioli - Presidente da ACIL, Valentin Ferreira - 1º Vice Presidente da ACIL e Alayr Zanchetta - Rotariano e um dos Sócios Fundadores da ACIL em 1972

Aproveitamos este espaço para homenagear a Instituição Rotary Club de Leme, a qual participou ativamente na fundação da ACIL, ocorrida no dia 11 de outubro de 1972. Foi com apoio do Rotary Club de Leme e do Lions Club, que os Empresários lemenses foram orientados sobre a maneira correta de se fundar a Associação Comercial. Além disso, muitos Empresários rotarianos foram fundadores e membros de nossa Entidade.

O Rotary Club tem abrangência mundial e possui representação em 207 países. Foi fundado em 1905, na cidade de Chicago – USA, por Paul Harris. Em nossa cidade foi fundado em 23 de fevereiro de 1952, completando 60 anos de sua fundação em 2012.

Com um elevado padrão de ética e reconhecimento em nossa cidade, a



organização é formada por líderes de negócios e profissionais, que unidos, prestam diversos serviços sociais. A trajetória do Rotary Club de Leme é recheada de inúmeras realizações e vitórias a favor da comunidade

lemense, sempre por meio de serviços voluntários.

A ACIL registra aqui o reconhecimento e respeito pelo Rotary Club de Leme e deseja mais vitórias para essa organização que tanto colabora com nossa cidade.

### Rotary Club de Leme homenageia a ACIL por seus 40 anos

No dia 02 de outubro, o Rotary Club de Leme homenageou a ACIL pelos seus 40 anos. O evento contou com a presença dos Rotarianos, inclusive Ex-membros da ACIL, do Presidente da ACIL, Joubert Pagliari Faccioli e do 1º Vice Presidente da ACIL, Valentin Ferreira.

Na ocasião o Rotary Club de Leme contou a história da ACIL aos presentes e registrou a homenagem entregando uma placa ao Senhor Joubert Pagliari Faccioli.

# Em Outubro começa a Campanha "Festival de Prêmios ACIL 40 anos"

A Campanha Promocional de final de ano terá duração de 3 meses com término dia 05/01/2013. Desta forma, os consumidores poderão programar suas compras com tranquilidade e ter mais chances de ganhar.

O maior diferencial desta Campanha é o formato, totalmente remodelado em relação às Campanhas realizadas nos anos anteriores, pois terá sorteio de 40 prêmios, em comemoração aos 40 anos de fundação da ACIL.

### Confira a premiação:

- 1º Prêmio: Honda CG 125 Fan KS
- 2º Prêmio: Honda CG 125 Fan KS
- 3º Prêmio: Honda CG 125 Fan KS
- 4º Prêmio: Honda CG 125 Fan KS
- 5º Prêmio: Honda CG 125 Fan KS
- 6º Prêmio: TV 46" LCD Full HD
- 7º Prêmio: TV 40" LCD Full HD
- 8º Prêmio: Xbox 360 + Kinect
- 9º Prêmio: Notebook
- 10º Prêmio: Netbook
- 11º Prêmio: Blu Ray Player 3D
- 12º Prêmio: Câmera Digital
- 13º Prêmio: Churrasqueira Pré Moldada
- 14º Prêmio: Home Theater
- 15º Prêmio: Climatizador
- 16º Prêmio: GPS
- 17º Prêmio: Bicicleta Aro 26
- 18º Prêmio: Bicicleta Aro 26
- 19º Prêmio: Bebedouro
- 20º Prêmio: Smartphone
- 21º Prêmio: Smartphone
- 22º Prêmio: Microondas
- 23º Prêmio: MP3 Automotivo
- 24º Prêmio: DVD Player
- 25º Prêmio: DVD Player
- 26º Prêmio: Centrífuga Alimentos
- 27º Prêmio: Grill
- 28º Prêmio: Ventilador
- 29º Prêmio: Cafeteira
- 30º Prêmio: Liquidificador

Participe deste festival de prêmios!



- 31º Prêmio: Vale Compra R\$ 2.000,00
- 32º Prêmio: Vale Compra R\$ 1.500,00
- 33º Prêmio: Vale Compra R\$ 1.000,00
- 34º Prêmio: Vale Compra R\$ 700,00
- 35º Prêmio: Vale Compra R\$ 450,00
- 36º Prêmio: Vale Compra R\$ 450,00
- 37º Prêmio: Vale Compra R\$ 400,00
- 38º Prêmio: Vale Compra R\$ 400,00
- 39º Prêmio: Vale Compra R\$ 300,00
- 40º Prêmio: Vale Compra R\$ 300,00

Na Campanha Promocional "Festival de Prêmios ACIL 40 anos" serão utilizadas diversas mídias, com o objetivo principal de divulgar o nome das empresas participantes e incentivar os consumidores a comparem nelas para concorrerem aos 40 prêmios da Campanha no sorteio do dia 05/01/2013.

A ACIL agradece especialmente aos apoiadores da Campanha:



## ACIL doa produtos arrecadados no Show de Eventos para as entidades Lar São Francisco e APAE

O Show de Eventos continua o projeto de arrecadação de produtos de limpeza, higiene pessoal e alimentos. Nos eventos realizados nos meses de setembro e outubro, foram arrecadados mais de 200 itens.

As entidades contempladas desta vez foram o Lar São Francisco e APAE.

Participe e além de agregar mais conteúdo com as palestras, ajude uma entidade. Faça inscrição para os dois últimos eventos deste show.



Nathália C. M. Silva / ACIL

Representando o Lar São Francisco o Sr. Mauricio Rodrigues Ramos recebe os donativos de Sebastião Marcelino Corteze – Gerente da ACIL.



Karen Lima/ACIL

Representando a APAE o Sr. Gustavo Albuquerque Galo recebe os donativos de Guilherme Cardoso de Moraes – Central de Recuperação de Crédito.

## Treinamento de Consultas ao SCPC

Foi realizado no dia 18 de setembro, o Treinamento de Consultas ao SCPC e Combate a Inadimplência, ministrado por Adriana Moraes da Boa Vista Serviços. Adriana falou sobre os diferentes tipos de Consultas ao SCPC e orientou os participantes sobre como fazer o melhor uso (custo/benefício) para determinados tipos de situação e objetivo, atentou sobre detalhes dos cadastros e destacou o cuidado e prevenção contra fraudes. Após Adriana ministrar estes temas, o mediador da Central de Recuperação de Crédito da ACIL, Guilherme Moraes, explicou aos participantes a importância da Central de Recuperação de Crédito e seu funcionamento.



Nathália C. M. Silva / ACIL

Em setembro e outubro foram realizados vários eventos, palestras e treinamentos. Acesse nosso site para conferir tudo o que aconteceu na ACIL e ficar por dentro de acontecimentos da cidade. [www.acileme.com.br](http://www.acileme.com.br)

## Programação Show de Eventos ACIL 40 anos:

### 27/11 – Dicas de Segurança

No final do ano o fluxo de pessoas aumenta no comércio, é época de viajar, sair de férias e comprar presentes. Saiba como tomar alguns cuidados! Para preparar os lojistas para o mês de Natal a ACIL em parceria com a Polícia Militar realizará uma palestra com dicas de segurança.

- Prevenção no dia a dia contra atos praticados por pessoas mal-intencionadas;
- Cuidados com o trânsito em geral;
- Como se prevenir e que cuidados tomar com assaltos e roubos;
- Apoio entre comerciantes vizinhos.

**Horário:** 19h30  
**Investimento:** 1 Kg de alimento não perecível, que será doado para entidades de Leme.

### 28/11 – Qualidade no Relacionamento com o Cliente

Orientar o empresário sobre a importância do relacionamento com o cliente e formas de estabelecer estratégias para construir e manter um melhor resultado.

**Palestrante:** Antonio Volante Junior

**Horário:** das 10h às 12h

**Investimento:** Um litro de óleo, que será doado para entidades de Leme.

### Informações e Inscrições para os eventos:

Karen Lima (19) 3573-7105 ou [eventos@acileme.com.br](mailto:eventos@acileme.com.br)  
Tânia Marchi (19) 3573-7106 ou [paeleme@acileme.com.br](mailto:paeleme@acileme.com.br)



## Lançamento do SEBRAE MAIS

O SEBRAE/SP lançou em Leme, no dia 27 de setembro, o programa SEBRAE Mais para empresas avançadas, que corresponde a um conjunto de eventos planejados e direcionados para empresários de um ou vários segmentos.

O evento foi presidido por Fábio Bonassi, Consultor U.O. Interior do SEBRAE/SP. Os empresários também tiveram suporte do Consultor do SEBRAE/SP, Eduardo Rantin e do Analista do SEBRAE/SP, Antonio Volante Júnior. Outra presença de suma importância foi a de Marcos Evandro Galini, Coordenador interino da unidade de desenvolvimento e inovação do SEBRAE Mais no estado de São Paulo.

Através do Programa SEBRAE Mais, os empresários puderam trocar experiências, compartilhar erros e acertos, gerando um processo dinâmico dentro do tema de cada encontro.

Além do encontro de lançamento, que teve como pauta o Recrutamento, Atração e Seleção de Talentos, foram realizados mais dois encontros empresariais, nos dias 04 e 10 de outubro, com os temas: Liderança e Inovação.

Com diversas informações e experiências trazidas por cada participante, todos os presentes enriqueceram ainda mais o conhecimento e encontraram, em conjunto, soluções em gestão empresarial.

Na ocasião do lançamento, o Presidente da ACIL - Joubert Pagliari Faccioli, os Diretores da ACIL - Antonio Sérgio Pereira e João Zaccaro Filho (também Presidente da COMIPEM - Cooperativa da Micro e Pequena Empresa de Leme), junto ao Conselheiro da ACIL - Gustavo Moraes Cazelli, representaram a Associação e participaram do evento como empresários. Também estiveram presentes Aldireza Gonzales Maia - Presidente da Comissão Municipal de Emprego e Sebastião José Leme da Silva - Secretário do Trabalho de Leme.

Nos dias 04 e 10 de outubro, além de todos os que estavam presentes no primeiro dia, outros empresários aumentaram o grupo e aprovaram o programa. "É uma oportunidade única de trocarmos experiências, erros e acertos", complementa Joubert Pagliari Faccioli, Presidente da ACIL.

### Agentes Locais de Inovação (ALI)

Também foram apresentados os Agentes Locais de Inovação (ALI), que já atendem empresários em nossa



Nathália C. M. Silva / ACIL

No dia do lançamento do SEBRAE Mais: Marcos Evandro Galini – Consultor do SEBRAE/SP, Antonio Volante Júnior – Analista do SEBRAE/SP, Eduardo Rantin – Consultor do SEBRAE/SP, Antonio Sérgio Pereira – Diretor da ACIL, Joubert Pagliari Faccioli – Presidente da ACIL, Tânia Maria Marchi – Agente de Desenvolvimento do PAE na ACIL, Glauco Silva – Consultor do SEBRAE/SP, João Zaccaro Filho – Diretor da ACIL, Fábio Bonassi - Consultor SEBRAE/SP e Gustavo Moraes Cazelli - Conselheiro da ACIL



Empresários interagem e trocam experiências

cidade. Os Agentes são profissionais contratados pela CNPQ – Conselho Nacional de Desenvolvimento Científico e Tecnológico, sendo intensamente capacitados pelo SEBRAE em soluções de inovação e tecnologia.

Este produto é destinado para indústrias lemeenses e as aderentes ao projeto serão acompanhadas por dois anos (dependendo do momento da assinatura do termo de adesão) durante o programa e terão seu grau de evolução medido com a proposição de novas ações inovadoras para o negócio.

Os agentes vão acompanhar, estudar e informar continuamente a disponibilidade

de soluções para melhoria da competitividade. Desta forma, a empresa receberá um diagnóstico empresarial com proposta de ações no campo da gestão e da inovação, com parecer técnico de um especialista do SEBRAE e conhecerá a importância da inovação para a competitividade empresarial.

O empresário não paga pela assessoria dada pelo agente. Somente as soluções sugeridas pelo consultor serão custeadas pelo empresário.

Este é mais um serviço oferecido pelo SEBRAE/SP. Mais informações com a Tânia, pelo telefone (19) 3571-7106

# Jantar de 40 Anos da ACIL

Fotos: Mega Stúdio



Uma das principais atrações da programação do Show de Eventos da ACIL, o Jantar comemorativo de 40 anos de sua fundação, foi realizado no dia 19 de outubro. Mais de 750 pessoas prestigiaram o evento, que contou com Show do Humorista Sérgio Rabello. Durante o Jantar, a ACIL homenageou o Rotary Club, Lions Clube e todas as gestões (Diretores, Conselheiros e Colaboradores) que a Associação teve desde sua fundação no ano de 1972, entregando uma placa de homenagem para cada Ex-Presidente ou para seu representante. O atual Presidente da ACIL, Joubert Pagliari Faccioli, agradeceu a todos que fizeram e fazem parte da história da Associação, inclusive aos atuais Diretores, Con-

selheiros e Colaboradores, e complementou: "Unidos neste objetivo, iremos continuar essa jornada de dedicação e serviços aos nossos Associados e Comunidade."

Após as homenagens todos foram convidados a fazer um brinde em comemoração.

Foram tiradas e distribuídas fotos instantâneas no dia do evento, como lembrança para todos os participantes.

*Acesse nosso site [www.acileme.com.br](http://www.acileme.com.br) ou página do facebook e confira todas as fotos do evento*



## Homenagem a todos os presidentes que a ACIL teve ao longo de sua história.



ACIL homenageia Lions e Rotary, por terem participado ativamente da fundação da Associação. Na foto: Ângelo Bacciotti Filho representando o Lions, sua esposa Dalva Maria de Rossi Bacciotti, Joubert Pagliari Faccioli - Presidente da ACIL, Vanda Maria Zanchetta e seu pai Alayr Zanchetta representando o Rotary



Márcia Mancini, recebe em nome do seu pai Senhor Antonio Mancini, primeiro presidente da ACIL em 1972 e 1973, a placa de homenagem e agradecimento das mãos de Joubert Pagliari Faccioli, Presidente da ACIL



Das mãos de Mauricio Rodrigues Ramos - 2º Vice Presidente da ACIL e Joubert Pagliari Faccioli - Presidente da ACIL, Dailton Ruas, recebe em nome do seu pai Senhor José Milton Ruas, presidente da ACIL em 1974 e 1975, a placa de homenagem e agradecimento, acompanhado de sua esposa Cilene Porsepon Ruas que é presenteada com um buquê de rosas



Senhor Arlei De Oliveira, presidente de 1990 a 1991, recebe a placa de homenagem e agradecimento, das mãos de João Carlos Pinheiro, Diretor da ACIL. Sua esposa Aparecida de Fátima Garcia também foi presenteada com um buquê de rosas



Senhor Irineo Carraro, presidente de 1992 a 1995, recebe a placa de homenagem e agradecimento, das mãos de João Zaccaro Filho, Diretor da ACIL, enquanto sua esposa Isaura Fontana Carraro é presenteada com um buquê de rosas.



Senhor José Luiz De Souza Sardinha, presidente de 1996 a 1999, recebe a placa de homenagem e agradecimento, das mãos de Joubert Pagliari Faccioli, Presidente da ACIL, enquanto sua esposa Magda Regina Donadel Sardinha é presenteada com um buquê de rosas



Melina Amarante Zanobia, recebe em nome do seu pai Senhor Geraldo Manoel Zanobia, presidente da ACIL em 2000 e 2001, a placa de homenagem e agradecimento, das mãos de Antonio Sérgio Pereira e João Zaccaro Filho, Diretores da ACIL



Aline Cristina Ferreira Pereira, recebe em nome do seu pai Senhor Valentin Ferreira, presidente da ACIL de 2002 a 2005, a placa de homenagem e agradecimento, das mãos de Mauricio Rodrigues Ramos, 2º Vice Presidente da ACIL



Senhor Francisco Geraldo Pinheiro, presidente de 2006 a 2009, recebe a placa de homenagem e agradecimento, das mãos de João Carlos Pinheiro, Diretor da ACIL, enquanto a Senhora Acácia Andrea dos Santos é presenteada com um buquê de rosas.



Senhor Joubert Pagliari Faccioli, presidente de 2010 até a presente data, recebe a placa de homenagem e agradecimento, das mãos de Mauricio Rodrigues Ramos, 2º Vice Presidente da ACIL, enquanto a Senhora Vera Lucia Cortéz Faccioli é presenteada com um buquê de rosas

## Empresas que não se ajustarem ao SPED Fiscal estarão sujeitas a multas

Segundo o cronograma para entrega do SPED Fiscal, divulgado pelo Governo do Estado de São Paulo, em outubro deste ano diversas empresas do estado foram obrigadas a entregar esta obrigação. Este foi apenas o primeiro grupo de diversos outros que serão obrigados, com isso a quantidade de empresas obrigadas a se ajustarem a esta nova sistemática saltarão exponencialmente.

Atualmente, em todo Estado apenas 20.306 estabelecimentos são obrigados a enviar o SPED. Com o novo cronograma, o número saltará para 270.656 estabelecimentos.

"O problema que estamos observando é que as empresas não estão se atentando a esta necessidade e o tempo para adaptação é muito curto, caso não ocorra uma modificação nesta postura, quem não se adaptar poderá receber multas a partir de R\$5.000,00. Para alertar os clientes das Confirp estamos fazendo diversas ações alertando sobre a necessidade", explica o diretor executivo da Confirp Contabilidade, Richard Domingos

A obrigatoriedade será implantada por etapas. A primeira aconteceu em outubro de 2012 e contemplou 40.998 contribuintes. A partir de janeiro de 2013 mais 34.548 contribuintes serão obrigados ao envio da escrituração digital. Outros 138.759 contribuintes deverão iniciar entrega do SPED Fiscal nos meses de março, julho e outubro de 2013 e janeiro de 2014. "Só na Confirp serão 370 clientes que terão que se adaptar e, apesar de poder ocorrer algumas dificuldades em um primeiro momento, a longo prazo as expectativas são positivas", complementa o diretor executivo da Confirp.

"De modo geral o SPED Fiscal consiste na modernização da sistemática atual do cumprimento das obrigações acessórias, transmitidas pelos contribuintes às administrações tributárias e aos órgãos fiscalizadores, utilizando-se da certificação digital para fins de assinatura dos documentos eletrônicos, garantindo assim a validade jurídica dos mesmos apenas na sua forma digital", complementa Domingos.



Assim, segundo o diretor da Confirp, "o sistema tem como premissa a padronização para todo Brasil dos processos de prestação de informações pelos contribuintes aos fiscos e de emissão de documentos fiscais. Com isso, os fiscos terão maior controle sobre toda operação econômica e financeira de uma empresa. Pode parecer primeiramente apenas mais uma obrigação, mas é um grande passo que possibilitará a redução drástica de obrigações acessórias, facilitando a escrituração e manutenção das informações pelo contribuinte, e melhorando o controle exercido pelos entes envolvidos".

A grande mudança para empresas com este sistema foi o formato que são calculados os tributos, que neste sistema passa a ser por item de produtos da empresa e não mais sobre o faturamento total. Sendo necessário que se detalhe o ICMS na compra e na venda. Com isso, a Secretaria da Fazenda e a Receita Federal terão como observar toda a movimentação do estoque da

empresa, com informações que permitem construir o saldo de inventário e confrontar declarados anualmente.

"Caberão às empresas paulistas atualizarem softwares para permitir que esta obrigação seja cumprida, passando as informações também para o contador. Outro alerta importante é que devido a complexidade e volume de informações é impossível, ou inviável, elaborar o SPED de forma manual", pontua o diretor executivo da Confirp.

Dica importante é que se tome cuidado com a codificação dos produtos comercializados pela empresa. Estabelecendo um cadastro cujo código de saída respeite o mesmo de entrada. Isso é importante, pois os códigos indexam o controle de estoque no sistema. O SPED é visto como evolução natural do SINTEGRA, livros de entrada e saída, apuração de ICMS e IPI, mas ainda restarão outras obrigações acessórias para serem entregues, como é o caso da GIA mensal.

### Veja algumas vantagens que podemos citar do SPED:

- Promover a integração dos fiscos, mediante a padronização e compartilhamento das informações contábeis e fiscais, respeitadas as restrições legais;
- Racionalizar e uniformizar as obrigações acessórias para os contribuintes, com o estabelecimento de transmissão única de distintas obrigações acessórias de diferentes órgãos fiscalizadores;
- Tornar mais célere a identificação de ilícitos tributários, com a melhoria do controle dos processos, a rapidez no acesso às informações e a fiscalização mais efetiva das operações com o cruzamento de dados e auditoria eletrônica.



Fonte: Portal da Auto Peça  
<http://www.portaldautopeca.com.br/noticias/ver.php?mod=1&id=2487>

## Você sabe como contratar um bom funcionário?

Saiba quais os pontos que devem ser abordados em uma entrevista e como você pode descobrir mais coisas sobre os candidatos



A revista Entrepreneur deu dicas para quem quer contratar um bom funcionário para uma empresa, seja ela de pequeno ou grande porte. Segundo a publicação, existem três questões essenciais quando você está prestes a contratar um funcionário: ele pode fazer o trabalho? Ele fará o trabalho? Ele irá se ajustar à cultura organizacional da empresa?

De acordo com a revista, é importante se lembrar de que você é um expert no assunto e, especialmente, na sua empresa. Por isso, você deve perguntar exemplos de trabalhos já realizados, dar aos candidatos desafios hipotéticos e prestar o máximo de atenção em como eles resolvem problemas. Outra dica é dar pequenas tarefas a serem realizadas durante as entrevistas. É possível até pedir que eles completem um projeto, por exemplo.

Já se você vai contratar alguém que não tem nada a ver com a sua área, o ideal é ter em mente o que você espera que este profissional execute. Se você é um publicitário e precisa contratar um programador para desenvolver um aplicativo, esboce o app e conte para

o candidato como você quer que ele seja. Então, pergunte para o possível funcionário como ele desenvolveria sua aplicação. Faça anotações e use as ideias deste primeiro concorrente para desafiar os demais.

Assim que você entrevistar diversas pessoas, será fácil de compreender as metodologias existentes para a criação do aplicativo e, mais ainda, qual é a pessoa ideal para realizar este trabalho.

Um ponto que se deve considerar sempre é se o candidato terá motivação para exercer a função. Então, não se esqueça de questionar: quão comprometido ele é? Por que ele está animado para trabalhar aqui? Para isso, é necessário fazer perguntas que expressem seus gostos e desgostos, além de coisas que eles são apaixonados

e coisas que não fariam de jeito nenhum. Criar situações hipotéticas para descobrir a ética e honestidade do candidato também é essencial.

Fora isso, durante a entrevista, é bom saber quais são os sonhos e aspirações profissionais da pessoa. Questione ainda o que a palavra "sucesso" significa para ele e peça para que o candidato se coloque no lugar de algum executivo importante, como o presidente executivo do Google, por exemplo. Pergunte quais atitudes ele tomaria em certas situações e o que ele mudaria na empresa para torná-la ainda melhor.

De acordo com a publicação, em cerca de 60 minutos de entrevista é possível conhecer bastante o convidado e ter uma boa noção se esta pessoa vai se encaixar para a vaga em questão.

Fonte: Olhar Digital Uol  
[http://olhardigital.uol.com.br/negocios/digital\\_news/noticias/voce-sabe-como-contratar-um-bom-funcionario](http://olhardigital.uol.com.br/negocios/digital_news/noticias/voce-sabe-como-contratar-um-bom-funcionario)



### Palestras: Empreendedor Individual

Visando apresentar aos futuros empreendedores e aos empreendedores informais nos termos da lei as condições para o enquadramento como Empreendedor Individual, a Agente de Desenvolvimento Tânia ministra palestras com o objetivo de orientá-los sobre as vantagens e benefícios oferecidos aos empreendedores individuais que buscam a formalização, tais como: cobertura previdenciária, tipos de aposentadoria, tratamento tributário diferenciado, capacitação para elaborar relatórios mensais entre outros. Toda 3ª feira, 4ª feira e 5ª feira das 15h às 16h - Inscrições e Informações com Tânia no telefone (19) 3573-7106 - Palestra Gratuita

# Bonita Boutique

A Bonita Boutique já atua no mercado de moda lemense há seis anos e desde fevereiro de 2012 está sob nova direção. As Empresárias Francisca Célia da Silva Barbieri e Ana Paula Barbieri são as atuais proprietárias da Bonita Boutique, que continua construindo uma relação de cumplicidade, inovação, confiança e respeito com suas clientes.

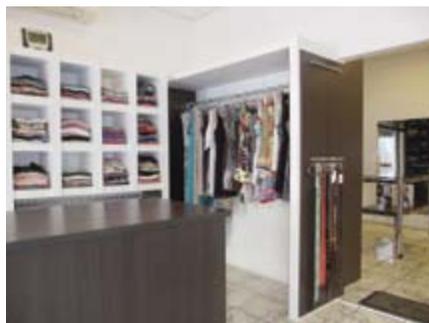
O "braço direito" das duas é Tatiana Bertim, que como Colaboradora já antiga da loja, acompanha seu crescimento e soma experiência com as Empresárias, enriquecendo ainda mais o atendimento prestado.

Especializada em moda feminina, a Bonita Boutique oferece uma diversa gama de roupas e acessórios de grandes marcas, com destaque para: Reverso, La Voga e Inquérito, grifes exclusivas da Bonita Boutique em Leme. Os produtos atendem da moda teen até adulta e a boutique trabalha também com numerações especiais (tamanhos menores e maiores que os convencionais).

"Oferecemos as melhores opções para nossas clientes, tendo em mente que todas são diferentes e merecem ser tratadas de maneira única. Sempre viajamos e participamos de desfiles para acompanhar as tendências da moda, além disso, estudamos maneiras de antecipar as novidades", diz Célia.



Nathália C. M. Silva / ACIL



Com o foco em produtos de qualidade aliados a um atendimento de excelência, a Bonita Boutique busca se destacar no mercado e crescer cada vez mais. Além disso, para se manter em um mercado tão competitivo e de constante transformação, como o da moda, é necessário se reinventar sempre e oferecer diferenciais.

Pensando nisto, a Bonita Boutique oferece o cartão fidelidade "Clube das Bonitas", que concede um ótimo desconto a cada três compras realizadas. Outra ferramenta importante, segundo as Empresárias, é ter um canal de comunicação direta com as clientes e para isso elas utilizam a página no Facebook, que divulga as novidades e promoções com praticidade e rapidez.

"Sempre buscamos novas maneiras de agradarmos nossas clientes. Atualmente, é muito importante mantermos esse vínculo. Temos que conquistar e cuidar dessa relação de cumplicidade e, para isso, o atendimento especializado, ferramentas de suporte e diferenciais são peças fundamentais", complementa Ana Paula.

### Conheça a Bonita Boutique:

Rua Rafael de Barros, 186  
Centro - Leme/SP  
(19) 3571-0613  
Facebook: bonita.leme

# Xodó Presentes

A Xodó Presentes, tradicional loja lemense, iniciou suas atividades em março de 1979 na Rua Joaquim de Góes. No começo, eram comercializados apenas produtos de jardinagem. Foi com o tempo que o Empresário e proprietário, Antonio Carlos Pires de Moraes, observou as necessidades do mercado e com isso, acrescentou novos produtos para a venda e ampliou as opções com presentes e calçados.

Através da dedicação e visão empreendedora de Carlos e sua esposa Gislene, a Xodó Presentes cresceu e se mudou para a Avenida Doutor Jambeiro Costa, onde passou a comercializar uma diversidade maior de produtos, como: materiais escolares, brinquedos, bijuterias, bolas, cintos, carteiras, confecções, perfumes, enfeites natalinos exclusivos e artigos de época, atendendo a necessidade crescente de seus clientes.

A Xodó Presentes oferece atualmente confecções de marcas conhecidas da moda masculina e feminina e as exclusivas: Cobra D'água, Oppnus, Ravelly, Ênfase e Ou. Trabalha também com uma enorme variedade em árvores e decoração de natal, enfeites e arranjos exclusivos, atendendo nesse seguimento clientes de toda a região.

Com uma equipe comprometida e bem treinada, a Xodó Presentes aposta na excelência em atendimento e faz desse um de seus diferenciais. "Nesse mercado competitivo, a profissionalização é essencial. Temos que conquistar novos clientes e manter os atuais e, para isso, o bom atendimento é fundamen-



Xodó Presentes

tal. Para nós, a satisfação dos clientes é muito importante e toda nossa estrutura se baseia nisso, desde o atendimento, qualidade nos produtos, diversidade de opções até o pós venda", diz Carlos.

A empresa também está presente na internet, com site e facebook, nos quais os clientes podem conferir os produtos e novidades, além de se comunicarem facilmente com a equipe. "Sempre trabalhamos com as melhores expectativas, traçando metas e objetivos, um deles, é estarmos sempre atualizados com as tendências e entre elas está a comodidade que a internet traz", complementa Gislene.



Segundo o Empresário Antonio Carlos, que por muitos anos já fez parte da Diretoria da ACIL, a Xodó Presentes é associada à ACIL porque entende que, principalmente hoje, o comércio precisa unir forças para conquistar objetivos e vencer os obstáculos em comum, como por exemplo: escassez de mão de obra qualificada e inadiplência. "A ACIL trabalha para ajudar o comércio, por isso, devemos nos unir, devemos ser associados e além de usufruir dos benefícios oferecidos por ela, podemos ser mais fortes", finaliza.

Aproveitamos a oportunidade para agradecer o Sr. Antonio Carlos Pires de Moraes pelos serviços prestados em prol da Associação.

### Conheça a Xodó Presentes:

Av. Dr. Jambeiro Costa, 955  
Bairro Bom Jesus - Leme/SP  
(19) 3571-0096  
www.xodopresentes.com.br  
facebook: xodopresentes

# Dicas para vender bem no Natal

Dicas de Sérgio Diniz do Blog Beco Com Saída: <http://www.becocomsaída.blog.br> com dicas complementares da ACIL

O comércio varejista sempre tem um crescimento de vendas no final do ano, graças à troca de presentes de natal e festas diversas que se acumulam. O comércio fica aquecido não só pelo costume, mas também pela chegada do décimo terceiro salário. Esta costuma ser a época de maior volume de vendas e de giro nos estoques.

Por isso, é preciso se preparar e usar os anos anteriores como indicadores para tanto.

**1** Mantenha um estoque maior no período, compatível com a previsão de vendas.

**2** Lembre-se de incluir no "mix" de produtos aqueles que são característicos da época: alimentos, bebidas, cestas natalinas, cartões, embalagens, enfeites, artigos religiosos entre outros, contudo sem exagerar nas quantidades estocadas.

**3** É o momento de ser mais criativo nas vendas, no relacionamento com os clientes, na exploração das técnicas de marketing e de merchandising, nas propagandas e promoções, inclusive no atendimento. Capriche também no site.

**4** Lembre-se de reforçar a equipe e prever a logística. A maior demanda exige mais mãos e talvez um tanto de rapidez na expedição.

**5** Se contratar mão de obra temporária, obedeça ao que está prescrito na legislação.

**6** Treine seus funcionários para dar um bom atendimento. Deixe muito claras para o consumidor as formas de pagamento, prazos de entrega, trocas e garantias.

**7** As facilidades de pagamento são um atrativo para o consumidor.

**8** Concilie os prazos de pagamento



das compras com o recebimento das vendas, negociando condições favoráveis junto aos fornecedores. Todo cuidado para não comprometer o seu capital de giro.

**9** Invista em novidades. Uma surpresa pode facilitar o fechamento de uma compra, os clientes ficam entusiasmados quando descobrem uma oferta ou brinde que não estavam esperando.

**10** Capriche na apresentação dos produtos e na decoração natalina. Muitos consumidores adoram admirar as decorações, portanto, uma vitrine que chame a atenção, pode ser responsável pelo aumento das vendas.

## Vendas de Final de Ano

Siga as orientações abaixo e mantenha seus dados protegidos de possíveis fraudes.

A ACIL orienta seus Associados para que não forneçam consultas impressas aos consumidores.

É muito comum consumidores solicitarem aos Associados que forneçam consultas impressas de SCPC (Serviço Central de Proteção ao Crédito).

Ressaltamos que a responsabilidade pela entrega da consulta ao consumidor é do Associado e as informações constantes são confidenciais e endereçadas exclusivamente ao solicitante, ou seja, o Associado, cujo nome aparece no cabeçalho da consulta.

Alertamos que quando um consumidor solicitar uma consulta impressa, não a forneça e oriente-o a procurar a ACIL, pois temos um Departamento Jurídico apto a fornecer a documentação e orientação necessárias.

Sendo assim, oriente seus funcionários para que não forneçam consultas impressas aos consumidores. Para mais informações entre em contato com a ACIL, através do telefone 3573-7102.

## Cuide bem do seu código/senha em Consultas via Internet

A responsabilidade pela utilização e sigilo do código e senha de consultas ao SCPC é da empresa associada e as consultas realizadas com esses dados não podem ser canceladas, gerando a obrigação do pagamento das consultas no boleto mensal à ACIL.

### Cuidados e ações preventivas que o Associado deve ter:

- Guarde seu código e senha em local seguro;
- Habitue-se a trocar sua senha periodicamente;
- Troque de senha sempre que ocorrer mudança de funcionários;
- Selecione os funcionários que realizarão consultas e somente estes devem ter acesso ao código e senha da sua empresa.

### Solicite um treinamento à ACIL, pois com este você saberá como:

- Cadastrar senhas individuais para as pessoas autorizadas de sua empresa;
- Definir a quantidade e quais tipos de consultas seus colaboradores poderão realizar, evitando com isso, possíveis gastos com consultas desnecessárias;
- Cadastrar em seu sistema para você receber diariamente relatório com consultas realizadas no dia anterior para que possa acompanhar as consultas;

Não realize suas consultas em locais em que terceiros escutem (quando consultas por telefone) ou visualizem a digitação (quando via internet). Tenha um espaço próprio para consultas que não permita acesso ou a proximidade de terceiros.



## CONVÊNIO MÉDICOS / SAÚDE

Unimed, Santa Casa Saúde, Gati - Serviços médicos e O.S. Odontológica Oferecendo valores de convênios reduzidos e serviços médicos com valores especiais aos Associados da ACIL.

## ACIL Saúde

Uma parceria feita com dentistas, laboratórios de análises clínicas, patológicas e veterinárias, radiologia odontológica, além de várias especialidades médicas, oferecendo ao Associado descontos especiais. Confira a lista de profissionais:

### Dentistas:

- Dr. Eduardo José C. Mansur – Clínica Geral e Endodontia R. Newton Prado, 233 – fone: 3571.1149
- Dra. Eliana Peluso – Clínica Geral e Endodontia Av 29 de Agosto, 767 – fone: 3554.1395
- Dr. Francisco S. T. de Aquino – Clínica Geral R. Antonio Mourão, 156 – fone: 3571.2706
- Dra. Juliana Petruz – Clínica Geral e Endodontia R. Prof. Domingos Cambiaghi, 48 – fone: 3554.1631
- Dra. Luciana Cecato Lahr – Odontopediatria e Clínica Geral R. Dr. Gonçalves da Cunha, 258 – fone: 3571.1555
- Dra. Lucy Eda – Clínica Geral R. Major Artur Franco Mourão, 215- fone: 3571.7652
- Dra. Marilena Santana – Clínica Geral / Odontopediatria / Ortodontia Rua Padre Julião, 233 – fone: 3571.4679
- Dr. Paulo Roberto Rahal – Clínica Geral/Endodontia e Estética Bucal Rua Padre Julião, 518 – Fone: 3571.1188
- Dra. Rafaela Bezerra – Clínica Geral Rua General Osório, 588 – Fone: 3571.2307
- Dr. Charles J. Pires – Clínica Geral e Implante R. Major Artur Franco Mourão, 215 – fone: 3571.7652
- Dr. Daniel da Roz – Cirurg. Dentista e Disfunção de ATM R. Dr. Armando Salles de Oliveira, 386 – fone: 3554.8388
- Dr. Eli Marcos M. Mendes – Clínica Geral R. Joaquim Mourão, 140 – fone: 3571.2373

- Dra. Eliege Cherbo – Clínica Geral / Prótese / Cirurgia e Implante R. Rafael de Barros, 708 – fone: 3571.6187
- Dr. Emerson Cremasco – Clínica Geral/Estética Bucal/Prótese e Prevenção R. Major Rafael Leme, 170 – fone: 3554.1599
- Dra. Fernanda Da Roz Rodrigues - Clínica Geral e Periodontia (doenças da gengiva) R. Joaquim de Góes, 584 – fone: 3571.4107
- Dra. Isabel Cristina Hilsdorf – Clínica Geral e Cirurgia R. Major Rafael Leme, 204 – fone: 3571.1067
- Dr. Luciano Milanelo – Clínica Geral e Periodontia (doenças da gengiva) R. Coronel Augusto César, 218 – fone: 3571.1666
- Dra. Maria de Fátima D. L. Uzzun – Odontopediatria / Ortodontia/Protese Dentística R. Rafael de Barros, 684 – fone: 3571.4152
- Dra. Milena Z. Wolff Caladetti – Clínica Geral Rua XV de Novembro, 176 – Fone: 3571.7544
- Dr. Paulo Eduardo Rosolem – Clínica Geral/Implante e Estética Rua Rafael de Barros, 42 – Fone: 3571.2037
- Dra. Rafaela C. L. Marchi – Clínica Geral e Endodontia Rua Coronel João Franco Mourão, 647 – Fone: 3555.1621

### Radiologia Odontológica

- Odontoiagem Rua Joaquim Mourão, 353 Fone: 3571.1855 ou 3571.4100

### Laboratório de Análises Clínicas

- LEMELAB Rua Joaquim Mourão, 150 - Fone: 571.2710
- VITALABOR Rua Querubino Soeiro, 276 - Fone: 3571.5503
- CENTROLAB Rua Prof. Domingos Cambiaghi, 136 Fone: 3571.2391

### Psicologia

- Dra. Maria Virginia Lúcio R. Major Rafael Leme, 204 - Fone: (19) 3571.1067
- Dra. Soraia Mangini R. Prof. Domingos Cambiaghi, 110 Fone: (19) 3571.2021

### Especialidades Médicas

- FISIOTERAPIA
- Dra. Adriana Pécora Rua Joaquim Mourão, 38 - Fone: (19) 571.4249
- FISIOTERAPIA EM GINECOLOGIA OBSTETRÍCIA
- Prof.ª Dra. Roseli Alves Silveira Aguiar Sanchez Rua Cel. João Franco Mourão, 647 (Espaço Santa Lídia) - Fone: (19) 3573.5201

## INSTITUIÇÃO FINANCEIRA - COOPERATIVA DE CRÉDITO SICOOB-CREDIACIL

A parceria com esta Instituição financeira proporciona aos Associados da ACIL acesso a diversas linhas de empréstimo para pessoa física e jurídica, com taxas e tarifas menores.

Ao tornar-se Associado da ACIL você poderá fazer parte da Cooperativa de Crédito SICOOB CREDIACIL, na qual você contará com benefícios exclusivos.

## SERVIÇOS EXCLUSIVOS

Canais de Comunicação  
A ACIL conta com diversos canais de comunicação com seus Associados para divulgação de informações importantes.

• Momento ACIL (Rádio) - 3 vezes por semana com avisos aos Associados, agenda de eventos, reforço de campanhas.

• Revista ACIL - Revista Bimestral que traz tudo o que acontece na Associação e informações de importância aos sócios.

• Site, Twitter e Facebook ACIL (Endereços na página 02 desta revista) - Informam de maneira rápida todos os eventos, avisos e dicas da ACIL.

**Localização de Salões e Sala**

A ACIL disponibiliza, mediante solicitação prévia e agendamento de acordo com a disponibilidade, dois salões sociais e uma sala para reunião (capacidade 40 pessoas) a um custo diferenciado para os Associados e colaboradores das empresas associadas. Informações: 3573-7105 ou eventos@acileme.com.br

**Posto de Atendimento ao Empreendedor - SEBRAE**

Em parceria com o SEBRAE, a ACIL disponibiliza a toda população da cidade, orientações gerais de como abrir uma empresa, conversar sobre o dia a dia do seu negócio ou simplesmente colocar você em contato com os avanços do mercado. Informações: (19) 3573-7100 ou paeleme@acileme.com.br

**Programa Empreender**

O Empreender é um programa com o objetivo de unir setores empresariais para fortalecer as micro e pequenas empresas. Atualmente conta com seguintes núcleos setoriais: Supermercados, Cabeleireiros, Apicultores, Criadores de Pássaros, Materiais para Construção, Automotivo, Gastronomia e Mulheres Empreendedoras. Informações: (19) 3573-7106 ou paeleme@acileme.com.br

**Palestras, cursos e treinamentos**

Organizados pelo Setor de Eventos com temas diversos e de gestão empresarial. Promove capacitação, aprimoramento, desenvolvimento, melhoria de qualidade e produtividade das empresas associadas através de cursos, palestras, seminários, etc. O setor promove também a organização e execução de campanhas, eventos e feiras. Consulte sempre a agenda de eventos na Revista ACIL ou em nosso site. Informações: (19) 3573-7105 ou eventos@acileme.com.br

**Assessoria Jurídica**

Através de horários previamente agendados, o advogado contratado pela ACIL poderá orientar os Associados interessados em receber esclarecimentos e informações sobre assuntos jurídicos que envolvam âmbitos trabalhistas e civis. Os atendimentos são gratuitos e acontecem às terças e quintas-feiras, no período da manhã (das 08h30 às 11h30).

**TopCheck**

A TopCheck é uma empresa sólida e conceituada no ramo de garantia de cheques. Há mais de 15 anos neste mercado, a TopCheck conta com a mais avançada tecnologia de informação e um banco de dados que permite uma eficiente análise do risco no recebimento de cheques. A partir da assinatura do contrato, sua empresa passa a contar com a cobertura de cheques devolvidos, pois no momento da consulta, automaticamente, é gerada uma senha autorizando o recebimento do cheque consultado. O sistema TopCheck é seguro, confiável e fácil de ser utilizado.

**CRC - Central de Recuperação de Crédito**

A CRC realiza cobrança amigável e personalizada de pessoas físicas e jurídicas, em favor das empresas associadas aderentes. Atua na intermediação entre o devedor e o credor Associado, quando ele demonstrar interesse em fazer acordo, com pagamento à vista, ou parcelamento de débito. Providencia a reabilitação do devedor junto ao SCPC - Serviço Central de Proteção ao Crédito, quando regularizada a situação, mediante autorização do Associado usuário.

**Serviço Central de Proteção ao Crédito - SCPC**

O Serviço Central de Proteção ao Crédito é a marca da ACIL. O mais antigo serviço prestado pela Associação tem sido adaptado, através dos tempos, às novas tecnologias. As consultas podem ser feitas por telefone 3573-7102 e via internet no site www.acileme.com.br.

Funciona como um apoio ao comércio nas vendas a prazo, pois, ao realizar as consultas, verifica se o consumidor está na lista de inadimplentes, com abrangência nacional. Para sugestões, esclarecimento de dúvidas, inclusão e exclusão de registros no banco de dados, favor entrar em contato pelo telefone 3573-7102 ou pelo email: scpc@acileme.com.br.

**PARCERIA SEICON**

A Seicon, em parceria com a ACIL, oferece às empresas de Leme, serviços integrados de convênios. Entre os benefícios que a Seicon oferece, destacam-se os seguintes: Implantação de sistema de convênios (cesta básica, farmácia, restaurante, etc); descontos especiais em farmácias e outros comércios; otimização e total controle através de software instalado e CUSTO ZERO para o colaborador; facilidade e agilidade.

**FACULDADES**

A ACIL tem parcerias com: Centro Universitário Anhanguera - Unidade Leme, FATECE - Pirassununga, UNAR - Araras e UNIARARAS - Araras. Através destas parcerias os Associados da ACIL, seus familiares e colaboradores, tem acesso a descontos especiais em diversos cursos, para os alunos entrantes. Os interessados devem entrar em contato com as faculdades listadas acima.

**Descontos de Associados para Associados e Colaboradores**

Convênios e parcerias com Associados de diversos segmentos que proporcionam a todos os Associados e seus colaboradores, condições especiais. Veja a relação:

Escolas  
• COLÉGIO OBJETIVO  
Av. João Arrais Seródio Filho, 320  
Fone: 3573.8060

Farmácia  
• LEME FARMA  
Rua Rafael de Barros, 720  
Fone: 3571.2516

Bicicletaria  
• BIKE PEÇAS PAULINHO  
Rua Ricardo Hildebrand, 470  
Fone: 3571.8961

Academias  
• OLYMPUS  
Rua Antonio Mourão, 362  
Fone: 3554.1990

• ACADEMIA FIT COMPANY  
Av. Berta Buhrnheim, 90  
10% de desconto e matrícula grátis.

**Agenda de Tributos – Previsão para recolhimento**

\* Fonte: Receita Federal / Informações sujeitas a alterações

**NOVEMBRO:**

MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI)  
19/11 (2ª feira)  
MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI) – SISTEMA DE RECOLHIMENTO EM VALORES FIXOS MENSALIS - Último dia para o pagamento do DAS, referente ao mês de outubro de 2012.  
SIMPLES NACIONAL (ME/EPP)  
14/11 (4ª feira)  
PAGAMENTO DA DIFERENÇA DA CARGA TRIBUTÁRIA – Diferencial de alíquota de ICMS devido pelas empresas optantes pelo Simples referente às aquisições de produtos de outros Estados, realizadas no mês de outubro de 2012. (Art. 115, inciso XV-A do RICMS/SP)  
19/11 (2ª feira)  
RECOLHIMENTO DO DAS - Tributos devidos e apurados na forma do Simples Nacional a ser pago até o dia 20 do mês subsequente em que houver sido auferida a receita bruta. (LC123, de 2006, art.21).  
INSS (SIMPLES NACIONAL – ANEXO IV) – Contribuição Previdenciária devida pelas empresas sujeitas ao Anexo IV da LC 123/06, calculada sobre o total da folha de pagamento, bem como dos valores retidos. Recolhimento referente à competência outubro de 2012. Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.  
30/11 (6ª feira)  
IR – GANHO DE CAPITAL DAS EMPRESAS OPTANTES PELO SIMPLES NACIONAL – Imposto de Renda incidente sobre os ganhos de capital (lucros) obtidos na alienação de ativos no mês de outubro de 2012 (DARF comum – duas vidas – código 0507)

DEMAIS OBRIGAÇÕES PREVIDENCIÁRIAS TRABALHISTAS E RETENÇÕES NA FONTE  
07/11 (4ª feira)  
SALÁRIOS - Último dia para o pagamento do salário do mês de outubro de 2012 (quinto dia útil do mês)  
FGTS – FUNDO DE GARANTIA POR TEMPO DE SERVIÇO – Recolhimento relativo à competência de outubro de 2012.  
CAGED – CADASTRO GERAL DE EMPREGADOS E DESEMPREGADOS - Encaminhar ao Ministério do Trabalho a relação de admissões, transferências e demissões de empregados ocorridas no mês de outubro de 2012.  
14/11 (4ª feira)  
INSS – CONTRIBUINTES INDIVIDUAIS, FACULTATIVOS E EMPREGADORES DOMÉSTICOS  
19/11 (2ª feira)  
INSS - PRODUTOR RURAL (PESSOA FÍSICA E JURÍDICA) – RETENÇÃO DE 11% NA FONTE (CESSÃO DE MÃO DE OBRA).  
Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.  
GPS - ENTREGA AO SINDICATO - Guia de Recolhimento da Previdência Social. Entrega da GPS (contra-recibo) referente ao recolhimento do mês de outubro de 2012, ao Sindicato representativo da categoria profissional (Dec. 3.048/99)  
IRF – IMPOSTO RETIDO NA FONTE – Descontado dos pagamentos do trabalho assalariado, sem vínculo empregatício e outras pessoas jurídicas. Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.  
30/11 (6ª feira)  
DÉCIMO TERCEIRO SALÁRIO (1ª PARCELA)

Quinzenalmente  
PIS/COFINS/CSLL – FONTE  
CONTRIBUIÇÕES PIS/COFINS/CSLL RETIDAS NA FONTE  
LUCRO PRESUMIDO  
Último dia do mês seguinte à apuração do trimestre  
IRPJ – IMPOSTO DE RENDA DA PESSOA JURÍDICA – Recolhimento trimestral. Meses de recolhimento: abril, julho, outubro e janeiro.  
CSLL – CONTRIBUIÇÃO SOCIAL SOBRE O LUCRO LÍQUIDO - Recolhimento trimestral. Meses de recolhimento: abril, julho, outubro e janeiro.  
19/11 (2ª feira)  
INSS- Contribuição Previdenciária devida pelas empresas em geral, calculada sobre o total da folha de pagamento bem como dos valores retidos. Recolhimento referente à competência de outubro de 2012. Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.

23/11 (6ª feira)  
PIS / PASEP FATURAMENTO - Contribuição com base no faturamento do mês de outubro de 2012 (Art. 10 da Lei nº 10.637/02). Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior. Código DARF: 8109 – Alíquota: 0,65%  
COFINS FATURAMENTO – Contribuição com base no faturamento do mês de outubro de 2012. Deverá ser paga até o 25º dia do mês subsequente (Art. 10 da Lei nº 10.637/02). Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior. Código DARF das empresas em geral: 2172 – Alíquota: 3%

**DEZEMBRO:**

MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI)  
20/12 (5ª feira)  
MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI) – SISTEMA DE RECOLHIMENTO EM VALORES FIXOS MENSALIS - Último dia para o pagamento do DAS, referente ao mês de novembro de 2012.  
SIMPLES NACIONAL (ME/EPP)  
14/12 (6ª feira)  
PAGAMENTO DA DIFERENÇA DA CARGA TRIBUTÁRIA – Diferencial de alíquota de ICMS devido pelas empresas optantes pelo Simples referente às aquisições de produtos de outros Estados, realizadas no mês de novembro de 2012. (Art. 115, inciso XV-A do RICMS/SP)  
20/12 (5ª feira)  
RECOLHIMENTO DO DAS - Tributos devidos e apurados na forma do Simples Nacional a ser pago até o dia 20 do mês subsequente em que houver sido auferida a receita bruta. (LC123, de 2006, art.21).  
INSS (SIMPLES NACIONAL – ANEXO IV) – Contribuição Previdenciária devida pelas empresas sujeitas ao Anexo IV da LC 123/06, calculada sobre o total da folha de pagamento, bem como dos valores retidos. Recolhimento referente à competência novembro de 2012. Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.  
31/12 (2ª feira)  
IR – GANHO DE CAPITAL DAS EMPRESAS OPTANTES PELO SIMPLES NACIONAL – Imposto de Renda incidente sobre os ganhos de capital (lucros) obtidos na alienação de ativos no mês de novembro de 2012 (DARF comum – duas vidas – código 0507)

DEMAIS OBRIGAÇÕES PREVIDENCIÁRIAS TRABALHISTAS E RETENÇÕES NA FONTE  
06/12 (5ª feira)  
SALÁRIOS - Último dia para o pagamento do salário do mês de novembro de 2012 (quinto dia útil do mês)  
07/12 (6ª feira)  
FGTS – FUNDO DE GARANTIA POR TEMPO DE SERVIÇO – Recolhimento relativo à competência de novembro de 2012.  
CAGED – CADASTRO GERAL DE EMPREGADOS E DESEMPREGADOS - Encaminhar ao Ministério do Trabalho a relação de admissões, transferências e demissões de empregados ocorridas no mês de novembro de 2012.  
14/12 (6ª feira)  
INSS – CONTRIBUINTES INDIVIDUAIS, FACULTATIVOS E EMPREGADORES DOMÉSTICOS.  
Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.  
20/12 (5ª feira)  
INSS - PRODUTOR RURAL (PESSOA FÍSICA E JURÍDICA) – RETENÇÃO DE 11% NA FONTE (CESSÃO DE MÃO DE OBRA).  
Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.  
GPS - ENTREGA AO SINDICATO - Guia de Recolhimento da Previdência Social. Entrega da GPS (contra-recibo) referente ao recolhimento do mês de novembro de 2012, ao Sindicato representativo da categoria profissional (Dec. 3.048/99)  
IRF – IMPOSTO RETIDO NA FONTE – Descontado dos pagamentos do trabalho assalariado, sem vínculo empregatício e outras pessoas jurídicas. Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.  
DÉCIMO TERCEIRO SALÁRIO (2ª PARCELA)

Quinzenalmente  
PIS/COFINS/CSLL – FONTE  
CONTRIBUIÇÕES PIS/COFINS/CSLL RETIDAS NA FONTE  
LUCRO PRESUMIDO  
Último dia do mês seguinte à apuração do trimestre  
IRPJ – IMPOSTO DE RENDA DA PESSOA JURÍDICA – Recolhimento trimestral. Meses de recolhimento: abril, julho, outubro e janeiro.  
CSLL – CONTRIBUIÇÃO SOCIAL SOBRE O LUCRO LÍQUIDO - Recolhimento trimestral. Meses de recolhimento: abril, julho, outubro e janeiro.  
20/12 (5ª feira)  
INSS- Contribuição Previdenciária devida pelas empresas em geral, calculada sobre o total da folha de pagamento bem como dos valores retidos. Recolhimento referente à competência de novembro de 2012. Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior.  
24/12 (2ª feira)  
PIS / PASEP FATURAMENTO - Contribuição com base no faturamento do mês de novembro de 2012 (Art. 10 da Lei nº 10.637/02). Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior. Código DARF: 8109 – Alíquota: 0,65%  
COFINS FATURAMENTO – Contribuição com base no faturamento do mês de novembro de 2012. Deverá ser paga até o 25º dia do mês subsequente (Art. 10 da Lei nº 10.637/02). Atenção: se não houver expediente bancário, o prazo a ser observado será o dia útil imediatamente anterior. Código DARF das empresas em geral: 2172 – Alíquota: 3%

**Convenção Coletiva de Trabalho 2012/2013**  
**Horários para o Comércio em Leme em 2012 e janeiro/2013.****Novembro/2012:**

Dia 10 (Sábado)  
Das 9h às 18h00.  
Dia 20 (3ª feira) – Feriado da Morte de Zumbi dos Palmares.

**Dezembro/2012:**

Dia 03 (2ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 04 (3ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 05 (4ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 06 (5ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 07 (6ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 08 (Sábado) Das 9h às 18h  
Dia 10 (2ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 11 (3ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 12 (4ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 13 (5ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 14 (6ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 15 (Sábado) Das 9h às 18h  
Dia 17 (2ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 18 (3ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 19 (4ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 20 (5ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 21 (6ª feira) Das 9h às 22h  
Dia 22 (Sábado) Das 9h às 18h  
Dia 23 (Domingo) Das 9h às 13h  
Dia 24 (2ª feira) Das 9h às 17h  
Dia 25 (3ª feira) Fechado.  
Dia 26 (4ª feira) Das 12h às 18h  
Dia 31 (2ª feira) Das 8h às 12h

**Janeiro/2013:**

Dia 01 (3ª feira) Fechado.  
Dia 02 (4ª feira) Das 12h às 18h  
Dia 12 (Sábado) Das 9h às 18h

**Observação: O comércio não funcionará também nos feriados nacionais.**



**CAPITALIZE**  
e concorra  
a sorteios  
todos os  
meses, até  
**MAIO**  
**DE 2013**

**A cada R\$ 100 = UM CUPOM**  
Mais informações, consulte o regulamento



imagens meramente ilustrativas

**Procap Prêmios**  
**SICOOB**



**MAIS** INVESTIMENTOS  
CHANCES DE GANHAR

 **SICOOB CREDIACIL**  
Cooperativa de Crédito